

붙임 2-2 해외 안테나숍 제품 마켓테스트 결과요약 (8월)

○ 추진일자 : 8월 29-31일 / 응답자 수 : 20명

제품명	호두 아몬드 율무차	제품종류	차류
ESE-I	호무·아몬드.		우리 의 사이 본드 의 유리 의 사이 시민

분석결과							
소비자유형							
성별	남 9명, 여 11명	연령	10-20대 3명 / 20-30대 9명 / 30-40대 4명 / + 4명				

제품 평가							
질문	답변						
1. 비슷한 제품을 먹어본 경험이 있습니까?	있다 (8명/40%)		없다 (11명/55%)		없지만 본 적 있다 (1명/5%)		
2. 해당류의 제품을 구매할 때 가장 고려하는 게 무엇입니까?	가격 (11명/55 %)	맛 (5명/25	%)	패키지 (3명/15%)		인지도)명/%)	기타 (1명/5%)
3. 시식한 결과 맛이 어떻습니까?	매우 좋다 좋다 (10명/50%) (10명/50			보통이다 (0명/0%)	좋지 않다 (0명/0%)		매우 좋지 않다 (0명/0%)
- 매우 좋지않다를 선택한 경우 어떤 이유로 선택했습니까?							
4. 향후 이 상품을 구매하겠습니까?	그렇다 (17명/85%)			아니다 (3명/15%)			모르겠다 명/0%)
- 그렇다를 선택한 경우 이유가 무엇입니까?	가격 (5명/29.41%)	맛 (11명/64.7	71%)	패키지 (1명/5.88%)		인지도 명/0%)	기타 (0명/0%)



- 그렇지 않다를 선택한 경우 이유가	가격	맛	패키지	인지도	기타
무엇입니까?	(2명/66.67%)	(0명/%)	(0명/%)	(0명/%)	(1명/33.33%)
5. 해당제품의 가격이 적정하다고	매우 좋다	좋다	보통이다	좋지 않다	매우 종지 않다
느끼십니까?	(12명/60%)	(7명/35%)	(1명/5%)	(0명/0%)	(0명/0%)
6. 해당 제품이 현지 사람들에게 인기가 있을 것 같습니까?	매우 그렇다	그렇다	보통이다	그렇지않다	전혀그렇지않다
	(4명/20%)	(10명/50%)	(6명/30%)	(0명/0%)	(0명/0%)

보완사항 및 기타의견

- 시식후기가 대체로 긍정적이며 고소하다는 평
- 해당제품이 낯선 유럽 고객들에게 우선 시식기회가 있어야 판매 및 인지도 제고에 효과적일 거라는 의견